

HERMES

respirare in sicurezza



Teaser



Deforestazione e cambiamenti climatici stanno trasformando drasticamente l'ecosistema globale modificando l'interfaccia tra essere umano e animali e amplificando in maniera esponenziale le condizioni di contatto tra uomo e fauna selvatica.

Il fenomeno del salto di specie degli agenti patogeni, spillover, un tempo piuttosto sporadico (Vaiolo, Difterite, Poliomielite, Morbillo e più recentemente l'AIDS) è diventato ormai molto frequente: nel corso dell'ultimo ventennio, prima dell'attuale emergenza, si sono registrate nuove patologie di provenienza animale, trasmissibili per lo più attraverso le vie aeree, quali SARS, MERS, Influenza A/H1N1.

É notizia recente che i ricercatori dell'Università della North Carolina abbiano isolato un nuovo Coronavirus, denominato SADS-CoV, in grado di replicarsi nelle cellule umane.



La diffusione del virus SARS-Cov2, responsabile della patologia denominata Covid-19, per la vastità e velocità di propagazione ha avuto e sta avendo un impatto devastante a livello globale, mutando i rapporti lavorativi, personali, la vita di relazione più in generale, con un costo sociale ed emotivo particolarmente elevato.

La pandemia Covid-19 ha evidenziato i limiti presenti e futuri della nostra società rispetto ai rischi pandemici globali ed in particolare sul fronte dei dispositivi di protezione e di isolamento da trasmissione pandemica.

Sul fronte del contenimento e isolamento è emersa la carenza di infrastrutture atte ad isolare i soggetti potenzialmente contagiati, se non ricorrendo a costosi reparti in bio-contenimento e alla drastica riduzione dei rapporti sociali e umani.

Sin da subito è emersa la difficoltà di approvvigionamento dei dispositivi, la ridotta efficacia e sicurezza, la carenza di ergonomia e la limitata sostenibilità ambientale (trattandosi per lo più di dispositivi monouso).



Ora è chiusa tutta l'Italia Bloccate tutto (ma davvero)

Divieti in ogni regione. Conte: restare a casa. Scuole e sport, stop fino al 3 aprile. Piazza Affari a -11% ▶ Misure da zona rossa estese a tutto il Paese. Resta il pericolo dell'autocertificazione per gli spostamenti dalle aree a rischio. Scuole chiuse fino al 3 aprile. Oltre 1600 contagi in un giorno, sale il tasso di letalità



CAMBIO DI PASSO NECESSARIO
LE NUOVE MISURE PER FRENARE I CONTAGI
Lettera a Conte: cambi il decreto
Domani in OMAGGIO

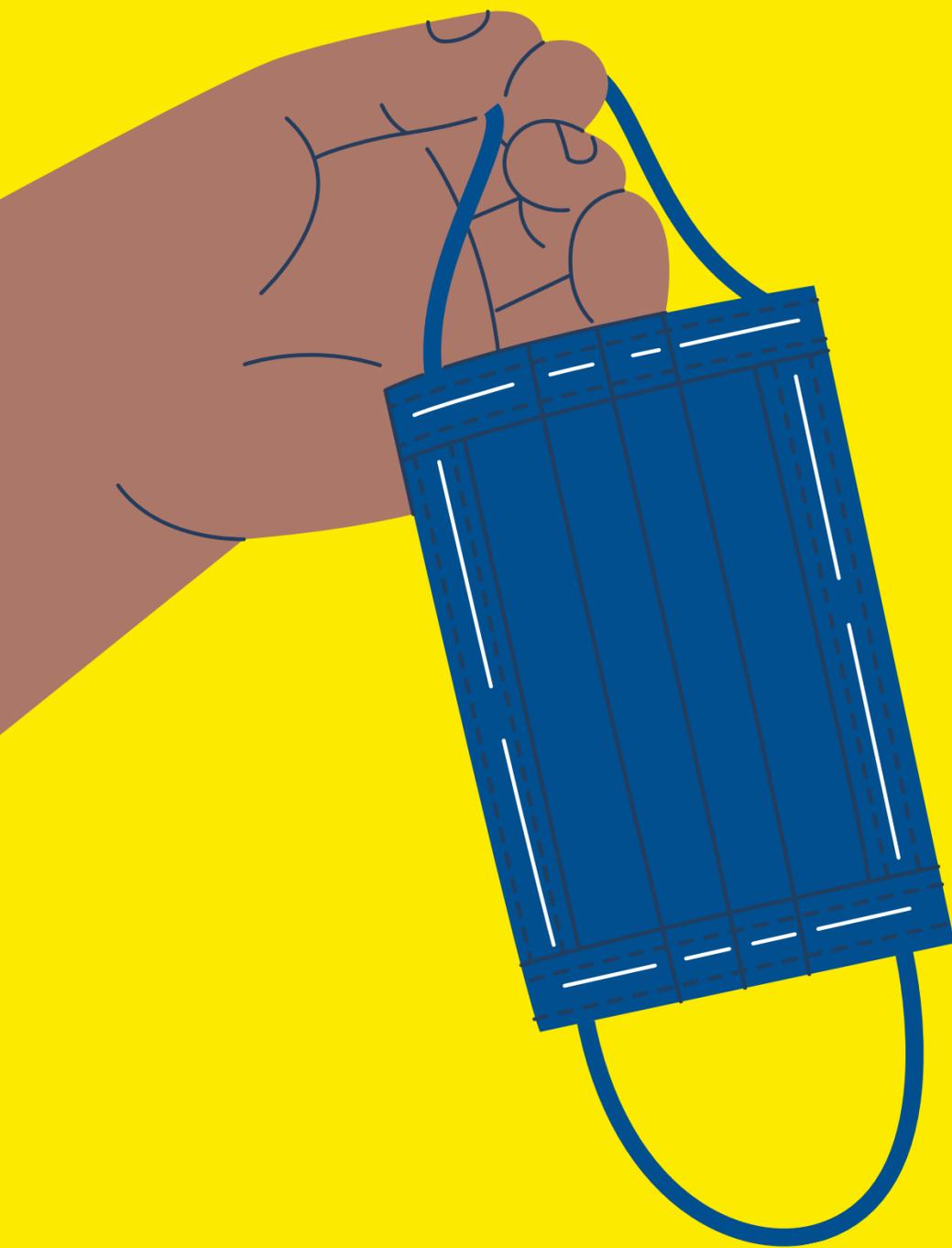
Tutti in casa il manifesto

Le misure Da oggi l'Italia intera come la Lombardia fino al 3 aprile. Ristoranti e bar chiusi alle 18. Stop alla Serie A
Il premier "Contro il virus non c'è più tempo, dobbiamo proteggerci". Contagi a quota 8 mila, a rischio anche i giovani
La rivolta Da Modena a Foggia le carceri esplodono: sette morti e 34 in fuga. Bonafede: linea dura, no indulti e amnistie

Crollano le Borse, Milano perde l'11%. Torna l'incubo del 2008

Le analisi E adesso tocca a noi
La doppia pena A un centimetro di distanza
Il commento





Limiti degli attuali DPI

Ridotta efficienza e sicurezza

Mancata protezione del capo (capelli e occhi)
Rischio contaminazione e rischio rottura DPI

Carenza di ergonomia

Appannamento e ridotta visione periferica
Impossibilità di idratarsi, alimentarsi e grattarsi il viso

Limitata sostenibilità ambientale

Smaltimento di dispositivi monouso



L'emergenza Covid-19 e i limiti degli attuali
DPI ci hanno spinto a sviluppare Hermes

...

Un nuovo modo di concepire la protezione

...

Il dispositivo filtrante studiato per la massima
sicurezza, avvalendosi di un design ergonomico
che ne massimizza la facilità d'utilizzo, in grado di
proteggere i soggetti sani ed isolare i contagiosi.



- Per rispondere a queste esigenze il team AUTOMA ha ideato HERMES – attualmente patent pending – un dispositivo che supera i limiti dei dispositivi esistenti.
- Un dispositivo che fornisce protezione assoluta a chi lo indossa e isolamento collettivo in alto biocontenimento, se indossato da soggetti infettivi.
- Ergonomico, sterilizzabile, riutilizzabile, ecologico e quindi senza limiti di disponibilità.
- Pensato per Covid 19 ma in grado di fronteggiare tutte le pandemie come prima linea di difesa fintanto che non siano disponibili terapie o vaccini su larga scala.
- Nella modalità isolamento utile in ogni fase dell'emergenza per contenere l'epidemia, senza ricorrere a strutture costose, difficilmente realizzabili.



Per uso in ambito Medico e Civile

- Ergonomico:
- Facilità di utilizzo
- Uso confortevole anche per lungo tempo, batteria 12 ore
- Filtro assoluto riutilizzabile e sanificabile



Perchè oggi.

Covid-19

Perchè domani.

Malattie infettive, nuove patologie,
situazioni in cui si richiede
bio-contenimento individuale

Hermes è stata selezionata in due progetti di UniPA e in un progetto di UniCT per la riduzione del rischio Covid19 ed è stata selezionata per il premio StartCup Italia Premio Nazionale dell'Innovazione



Target Market



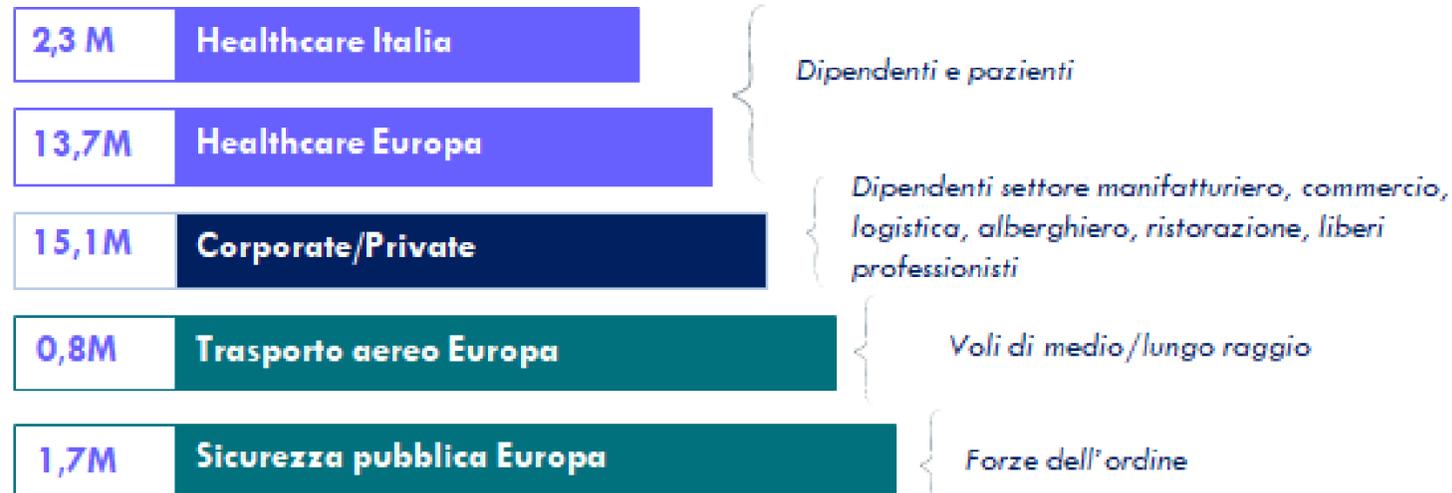
Il mercato target di riferimento **non è soltanto quello sanitario.**

Hermes può essere **utilmente utilizzato** in tutti quei settori nei quali un **dispositivo di protezione individuale è essenziale per garantire la continuità del business.** Ovvero, in un contesto pandemico e in ogni situazione, attuale o futura, nella quale sia necessario un sistema di protezione efficace o di bio-contenimento individuale, di facile utilizzo e a costo contenuto (protezione soggetti fragili, immunodepressi, malati oncologici).

Pertanto il nostro mercato di sbocco abbraccia anche le **industries i cui dipendenti sono frequentemente esposti a contatti con il pubblico e/o i cui servizi sono ritenuti essenziali.**

Size the Market

Stima del SAM (Serviceable Available Market)



Clients

In considerazione dei riscontri di mercato avuti a seguito delle prime presentazioni, nella prima fase si valorizzerà il segmento corporate, facilmente aggredibile, dando seguito alle **manifestazioni di interesse già ricevute**.

Parallelamente e gradualmente si ipotizza una sempre maggiore penetrazione nel settore healthcare, inizialmente tramite forniture in affidamento diretto e partnership con ospedali e cliniche, con cui sono già in corso interlocuzioni preliminari con player e associazioni di categoria nell'area siciliana e, in seguito, anche tramite gare di evidenza pubblica a livello nazionale.



Healthcare

- Ospedali e Policlinici
- Cliniche e ambulatori
- RSA e case di riposo

Corporate

- GDO e commercio al dettaglio
- Public utilities (gestione ambientale/trasporto pubblico)

Manifestazione d'interesse del settore corporate (GDO)

Oggetto: manifestazione di interesse a valutare l'utilizzo del casco "Hermes".

La [redacted] di diversi punti vendita ad insegna [redacted] nell' area Sicilia, con un numero elevato di dipendenti, con la presente manifesta il proprio interesse a valutare l'utilizzo del casco "Hermes" per la salvaguardia e per la tutela della salute dei propri dipendenti e clienti.

La scrivente società, infatti, ben consapevole della preziosa utilità del casco Hermes per il contenimento del contagio e della diffusione dell'epidemia da Covid-19, è interessata a valutare la possibilità di fornire il casco de quo al proprio personale dipendente a contatto con il pubblico, in particolare, le cassiere e i banconisti.

Con l'auspicio di intraprendere una proficua collaborazione con la Vostra società, congratolandoci per la brillante idea, l'occasione è gradita per porgere cordiali saluti.

Competitors



	mascherine chirurgiche	mascherine filtranti	HERMES by AUTOMA	Lincoln electric	3M	Clean Space	Agif	BioVYZR	Lansec	Leaf	AIR	
protezione	isolamento in pressione negativa		✓									
	protezione in pressione positiva		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓		
	protezione naso-bocca	✓*	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	
	protezione volto		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓		✓	
	protezione capo			✓	✓	✓		✓	✓		✓	
	protezione da contaminazione accidentale			✓				✓				
ergonomia	accessibilità al volto	✓*	✓					✓				
	accessibilità al capo	✓	✓							✓		
	somministrazione liquidi			✓				✓				
	somministrazione alimenti e solidi			✓								
	ingombro ridotto	✓	✓	✓		✓				✓	✓	
	mobilità completa del capo	✓	✓	✓				✓		✓	✓	
	leggerezza	✓	✓	✓						✓	✓	
	trasparenza visibilità periferica	✓	✓	✓						✓		
	anti appannamento			✓		✓		✓	✓	✓		
possibilità di trasporto borse zaini	✓	✓	✓			✓			✓	✓		
economicità	sterilizzabilità / lavabilità		✓			✓	✓	✓	✓	✓		
	riutilizzabilità durabilità		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	
budget	prezzo (€)	0,50	3-15	100	1500	1500	800	800	250	800	300	170
business model	business model	svil/distr	svil/distrib	sviluppatore	svil/distrib	svil/distrib	sviluppatore	distributore	sviluppatore	distributore	sviluppatore	sviluppatore
	focalizzazione prodotto	diversificato	diversificato	diversificato	specializzato	diversificato	diversificato	diversificato	specializzato	diversificato	specializzato	specializzato

Roadmap

Stiamo sviluppando un prototipo industrializzato e pronto per essere realizzato e commercializzato su larga scala sia dal punto di vista funzionale che autorizzativo.

Successivamente affideremo produzione, assemblaggio e distribuzione di Hermes a un player industriale già affermato nel settore.

In particolare, ad oggi sono già avviate interlocuzioni con il Distretto Meccatronica e con un player del polo di Mirandola, che hanno manifestato disponibilità a prendersi carico del percorso di industrializzazione del prototipo e a fornire supporto nell'iter di certificazione e nell'accesso al sistema sanitario nazionale.

1

Sviluppo del prototipo

2

Identificazione player industriale a cui affidare la produzione

3

Prime forniture a SSN e GDO

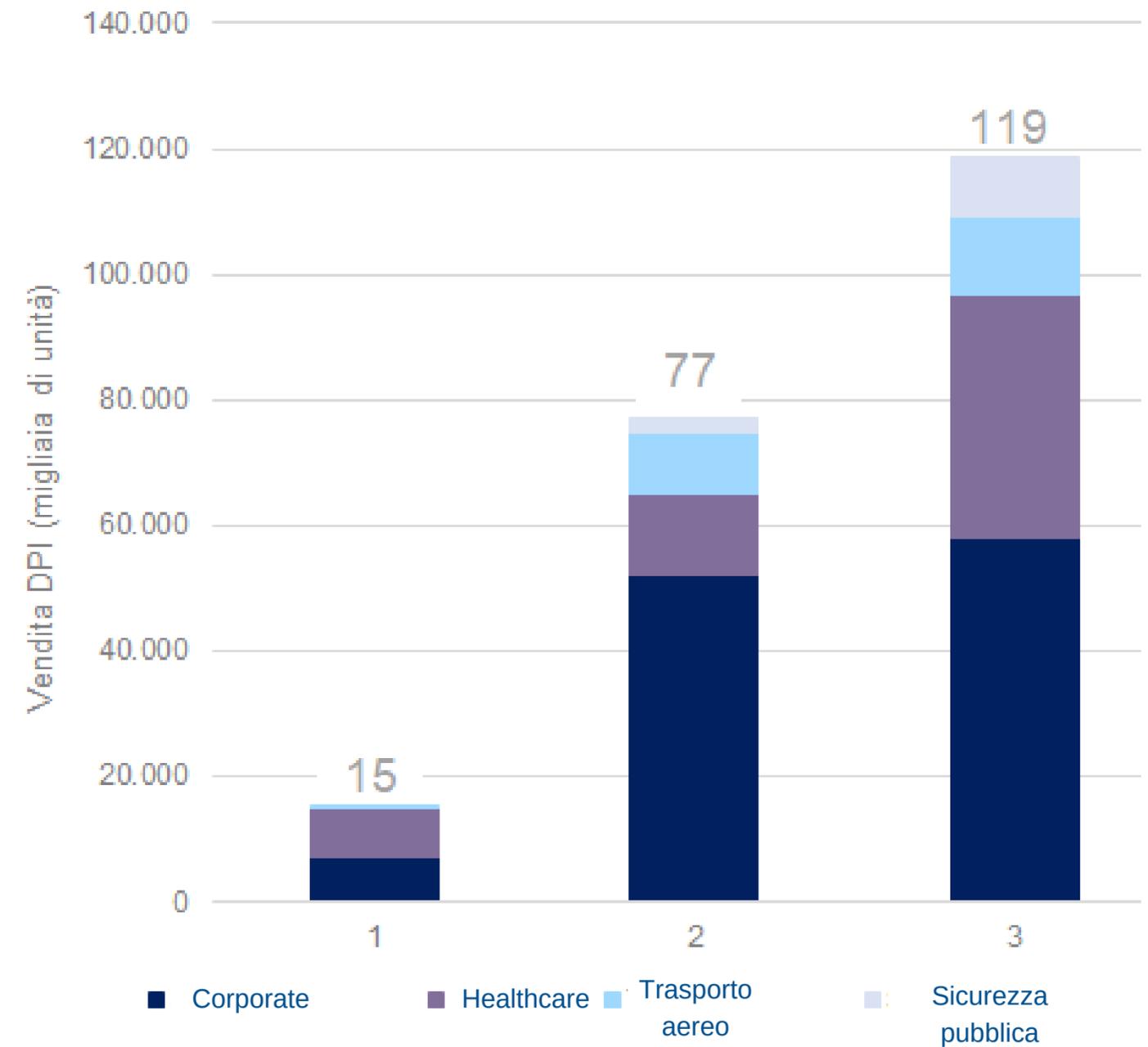
4

Penetrazione in altri settori



Business Plan

Sviluppo delle vendite nel prossimo triennio



Business Plan

I ricavi del 1° anno sono frutto principalmente del backlog potenziale derivante dalle manifestazioni di interesse e delle interlocuzioni in corso con player del settore sanitario, della GDO e delle public utilities. Negli anni successivi le stime sono state effettuate in una logica top-down (penetrazione del mercato sulla base della domanda potenziale stimata) e bottom-up (stima potenziali bandi di gara per le forniture verso il SSN e stima della penetrazione del network a disposizione del partner industriale).

Il costo del venduto, completamente da **esternalizzare**, è stimato, cautelativamente, pari al 70% del prezzo del dispositivo, con un **primo margine pari al 30% del fatturato**.

Si prevede che la start-up possa avere un **EBITDA positivo già dal secondo anno** e, con la crescita dei volumi venduti, una marginalità in termini di EBITDA interessante: pari a circa il 9%, già dal terzo anno.



Conto Economico (€k)	1 anno	2 anno	3 anno
Healthcare	799	1.299	3.871
Trasporto aereo	25	994	1.250
Pubblica sicurezza	-	224	946
Corporate/Private	709	5.195	5.794
Vendita filtri	-	6	91
Totale ricavi	1.533	7.717	11.951
Costo del venduto	(1.075)	(5.409)	(8.401)
Primo margine	459	2.308	3.550
Primo margine %	30%	30%	30%
Costi per servizi	(109)	(469)	(280)
Costo del personale	(13)	(50)	(301)
SG&A	(346)	(1.538)	(1.935)
EBITDA	(8,45)	250	1.034
EBITDA %	-0,6%	3,2%	8,7%

Nell'ambito delle interlocuzioni avviate con il potenziale partner industriale, che si prenderà carico del **sostenimento del costo del venduto**, è stata confermata da parte di quest'ultimo la disponibilità a mettere a disposizione la propria rete commerciale e canali di marketing (MEPA) e a **fornire supporto alla fase di start-up**.

The Team

Attorno all'idea di Hermes si è aggregato il team AUTOMA, coinvolto direttamente nell'emergenza Covid 19. Il team di Automa vede al suo interno professionisti con esperienza ultra ventennale nei settori della ricerca tecnologica, business e legal.

Santi Marco Tedesco, ideatore del device, guida il board e si occupa di R&D. Salvatore Lombardo si occupa degli aspetti finance e commerciali, mentre Augusto Sebastio contribuisce per gli aspetti legati al diritto e alla tutela delle opere di ingegno.

La continua ricerca tecnologica ha portato in breve tempo a perfezionare Hermes dotandolo di caratteristiche uniche che lo rendono utile per la presente e future emergenze, e per applicazioni mediche aggiuntive, già in fase di studio con un team di docenti universitari e collaboratori.



Santi Tedesco

- Laureato in Ingegneria.
- Dottore di Ricerca in Ingegneria delle Strutture e Studente di Medicina e Chirurgia presso UNIPA.
- In Hermes si occupa degli aspetti scientifici, tecnologici connessi alla ricerca e sviluppo e degli aspetti gestori.



Salvatore Lombardo

- Laureato in Economia e Commercio presso UNIPA.
- Revisore dei conti e Dottore commercialista, partner Advisory Firm (Big4).
- In Hermes si occupa principalmente di dare indirizzo metodologico alle attività di business plan oltre a indicazioni di tipo commerciale della start-up.



Augusto Sebastio

- Laureato in Giurisprudenza.
- Dottore di ricerca in Globalizzazione e Libertà Fondamentali, Docente presso International Social Business Study dell'Università di Maribor in Slovenia in IT LAW ed altre istituzioni.
- In Hermes si occupa degli aspetti legati al Diritto delle Tecnologie Informatiche e della tutela delle opere di ingegno.



Contact Us



automacube@gmail.com

www.automacube.com